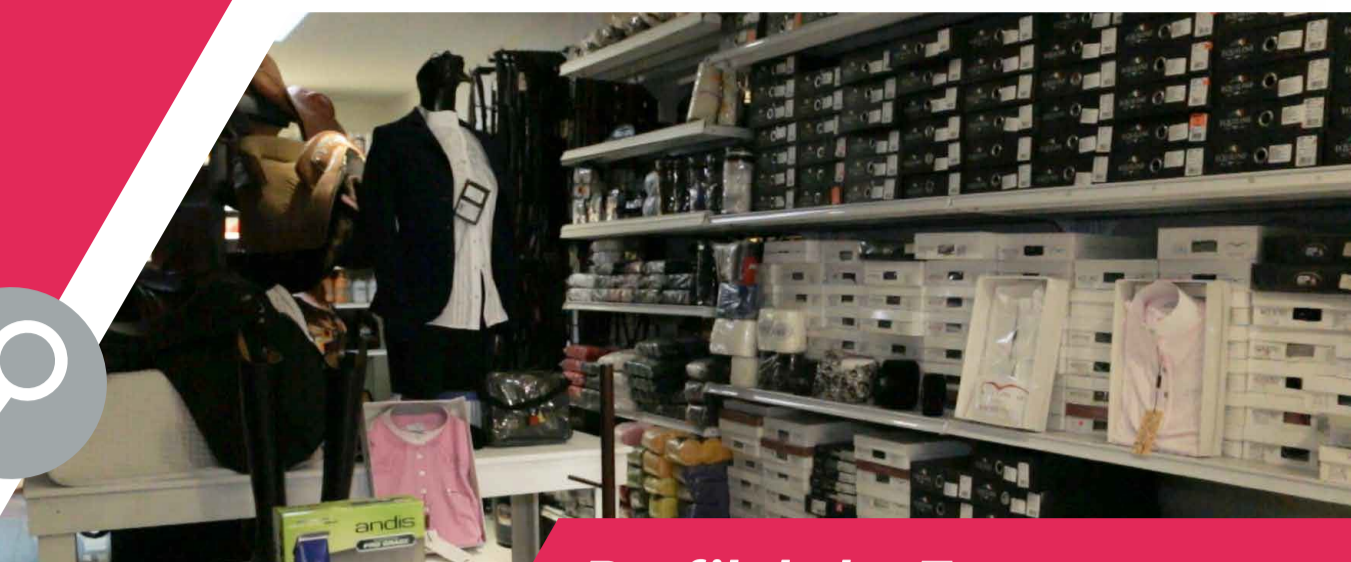




HIPÓDROMO TALABARTERÍA



Perfil de la Empresa

Giro:
Comercializadora ecuestre

Breve Descripción:
Fabricación y venta de artículos de piel para la industria ecuestre

Años en el mercado:
74 años

Número de usuarios:
30 usuarios

Módulos KEPLER:
- Finanzas
- Operación
- Almacenes
- Desarrollo Comercial

Logros del proyecto con KEPLER:

Grado de lealtad a la marca
Consideran que ha aumentado en un 70% con la llegada del ERP.

Tiempos de atención a clientes
La reducción de tiempos ha sido un factor importante para sus clientes.

Productividad del personal
Han logrado eliminar un 100% de errores gracias al sistema.

Confiabilidad en inventarios
El ERP les ha ayudado a tener una confiabilidad del 100%

Participación en el mercado
Talabartería cuenta con un 90% de participación en el área ecuestre.



Logros del proyecto

Talabartería Hipódromo es una empresa mexicana fundada por el señor Aristeo García en el año 1943, su primer sucursal fue dentro del Hipódromo de las Américas.

Gracias al conocimiento de la piel, empiezan como fabricantes de artículos para caballos dando inicio poco tiempo después a la importación y exportación de artículos ecuestres convirtiéndose en líderes en el mercado.

Actualmente Talabartería Hipódromo cuenta con un taller para reparaciones y productos europeos, alemanes, argentinos, entre otros

Cuentan con sucursales en Guadalajara, Cd. de México y dos remolques que están presentes en todos los eventos equinos de la República Mexicana.

Experiencia KEPLER

El director general de la empresa Talabartería Hipódromo Roberto García Zamorano nos comparte la experiencia que ha tenido con el ERP KEPLER.

“Al momento de abrir nuestra cuarta sucursal, nos dimos cuenta que necesitábamos una herramienta que nos brindará un mejor control”, cita.

Talabartería después de una ardua labor de investigación y de la evaluación de varias herramientas, encontró KEPLER y decidió que era la mejor opción.

“Al momento de evaluar el ERP nos dimos cuenta que KEPLER nos ofrecía una forma de manipular la información de manera ágil y flexible, además podía adaptarse al modelo de nuestra empresa”.

Tienen desde el 2014 con el sistema y han notado grandes beneficios en todas las áreas de su empresa.

“KEPLER nos ha ayudado a poner candados en diversas áreas, por ejemplo, en ventas. Ahora cada uno de los vendedores cuenta con un usuario que nos permite conocer información más detallada tanto del personal como del producto de nuestro inventario”.



KEPLER de la mano con TALABARTERÍA

“KEPLER adelante de todo” comenta el director general Roberto García Zamorano

La empresa Talabartería pretende abrir más sucursales y ahora saben que pueden hacerlo con la confianza gracias al control que tienen con el sistema, “tomamos decisiones en base a la información que nos arroja el ERP y nos ha ayudado a conocer más de nuestro negocio”.

Antes de iniciar con KEPLER contaban con cuatro sucursales y ahora tienen en funcionamiento 8 establecimientos.



Recomendamos KEPLER... ¿Por qué?

“Nosotros SI recomendamos KEPLER porque nos ha permitido crecer, llevar un mejor control y tener un mayor conocimiento de nuestra empresa; además ha mejorado nuestros tiempos de atención a clientes” a voz del director general.