

DONACIÓN ERP KEPLER A UNIVERSIDADES



KEPLER, está comprometido con el desarrollo de la Industria de Software en Latinoamérica y en el mundo entero.

Nuestro compromiso es difundir la importancia de un ERP en el mercado laboral y sobre todo estudiantil, para que el día de mañana puedan tomar las mejores decisiones en la evaluación de soluciones para la empresa en la que laboren.

Una de las formas en que KEPLER está aportando al desarrollo de la industria es a través de las donaciones del ERP KEPLER en Instituciones Educativas para dar a conocer las ventajas que tiene contar con una solución ERP como esta.

DONACIÓN DEL ERP KEPLER

La donación del ERP KEPLER consiste en otorgar a la Institución una Licencia Educativa con renovación en el tiempo acordado por ambas partes.

- Dicha licencia es únicamente de uso académico sin fines comerciales.
- La donación se lleva a cabo a través de una Ceremonia de Donación en presencia de los directivos y alumnos dentro de sus instalaciones.

Con la donación del sistema se busca que se beneficien:

- Alumnos de profesional, maestría o doctorado.
- Profesores.
- Directivos.
- Egresados de la Institución como oportunidad de negocio.

Compromisos por parte de la institución

- **Convocatoria a los medios de comunicación** de la zona para la ceremonia de donación.
- **Solventar los viáticos del personal de KEPLER** para realizar las diferentes actividades dentro de la Institución. (Ceremonia de Donación, Talleres y Juegos de Negocios, etc.). Estos gastos se deben cubrir 15 días antes de la fecha a realizar la donación.

Beneficios

- Impartición de talleres, conferencias magistrales, juegos de negocios, etc.
- Conocimiento de la solución ERP.
- Apoyo por parte de KEPLER.
- Licencia educativa con renovaciones SIN COSTO.

TALLERES

Los talleres que se imparten comprenden cada uno de los módulos que componen el sistema KEPLER.



Plática:

El ERP como estrategia de negocios

Objetivo: Dar a conocer el significado de ERP y su alcance.

En esta plática introductoria se abarca el concepto de ERP, beneficios y ventajas.

🕒 **Duración:** 40 min.

Taller:

Conociendo el ERP KEPLER

Objetivo: Informar sobre las principales características del ERP KEPLER.

Descripción de los módulos y opciones que contiene el ERP KEPLER, así como sus principales características.

Configuración inicial: Configuración de directorio, levantar el servidor, módulos del ERP KEPLER, Uso del ERP KEPLER.

🕒 **Duración:** 40 min.

Plática:

La importancia de las TICs en las Empresas.

Objetivo: Informar sobre la trascendencia de las TICS en las organizaciones.

En esta plática se da a conocer la relevancia de las TICs en el sector empresarial y que sin este tipo de tecnologías las empresas perderían competitividad y sus procesos serían lentos y propensos a errores.

🕒 **Duración:** 40 min.

Juego de negocios.

Objetivo: identificar los problemas que se presentan al no contar con un sistema de información.

Se divide en dos partes:

- Técnica APL (A puro Lápiz) donde se realiza un ejercicio de comercialización llevando a cabo el registro de las operaciones a puro lápiz.
- Uso del ERP KEPLER: El ejercicio anterior se lleva a cabo en el ERP KEPLER.

🕒 **Duración total:** 3 horas

TALLERES

Los talleres que se imparten comprenden cada uno de los módulos que componen el sistema KEPLER.



Taller de almacenes

Objetivo: Dar a conocer las funciones, actividades y procedimientos de un almacén. Manejo del catálogo de productos, líneas, grupos y tipos de producto. Control de entradas, salidas y traspasos de almacén. Control de costos de inventario. Manejo de productos con números de serie, control por lotes, control por talla - modelo - color.

🕒 **Duración:** 1.5 horas.

Taller de comercialización

Objetivo: Profundizar en el proceso de la cadena de suministro. Uso de los módulos de compras y ventas. Manejo y control de cuentas por cobrar, cuentas por pagar, cobros y pagos. Uso de herramientas de análisis de información.

🕒 **Duración:** 1.5 horas.

Taller CRM

Objetivo: Informar sobre la optimización en valor a la relación entre empresa y cliente a corto y largo plazo. Uso del módulo de CRM para dar seguimiento a actividades con prospectos. Módulo de servicio a clientes. Control de embarques.

🕒 **Duración:** 1.5 horas.

Taller MRP

Objetivo: Comunicar un enfoque más efectivo, sensible y disciplinado a determinar los requerimientos de materiales de la empresa. Manejo de productos de fabricación. Control y planeación de la producción.

🕒 **Duración:** 1.5 horas.