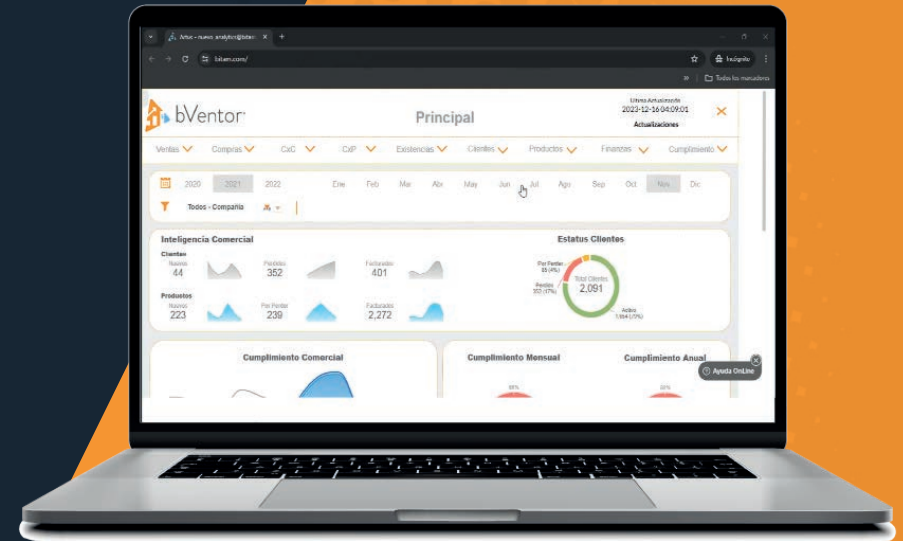
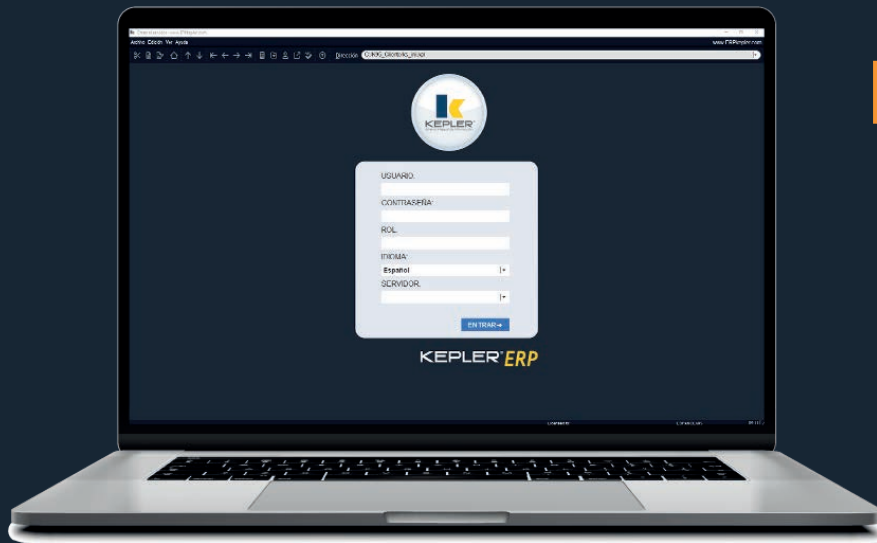


Conexión con Business Intelligence



BITAM®
Referente en Innovación Tecnológica

Giro	Comercializadora
Descripción	Comercialización de herrajes para vidrio y aluminio
Cliente KEPLER desde	2017
Módulos	• Compras • Ventas • Facturación • Carta porte • Inventarios • Cuentas por cobrar • Cuentas por pagar
Usuarios	Aprox. 100 usuarios
Base de datos	Postgre Sql
Versión de KEPLER	K80 plus



Descripción y función del desarrollo

Se implementó la solución bVentor de BITAM en las áreas clave de ventas, compras, cuentas por cobrar, cuentas por pagar e inventarios, con un desarrollo especial enfocado en el módulo de cuentas por cobrar. La integración principal fue llevada a cabo por BITAM, mientras que el equipo de KEPLER colaboró en la comprensión de la estructura de la base de datos. El proceso comenzó con la integración de los 5 módulos básicos, seguido de ajustes adicionales. Los análisis de ventas por producto (rotación, frecuencia de ventas, entre otros) resultan fundamentales para el análisis de información.



Arquitectura de conexión entre KEPLER y Bitam

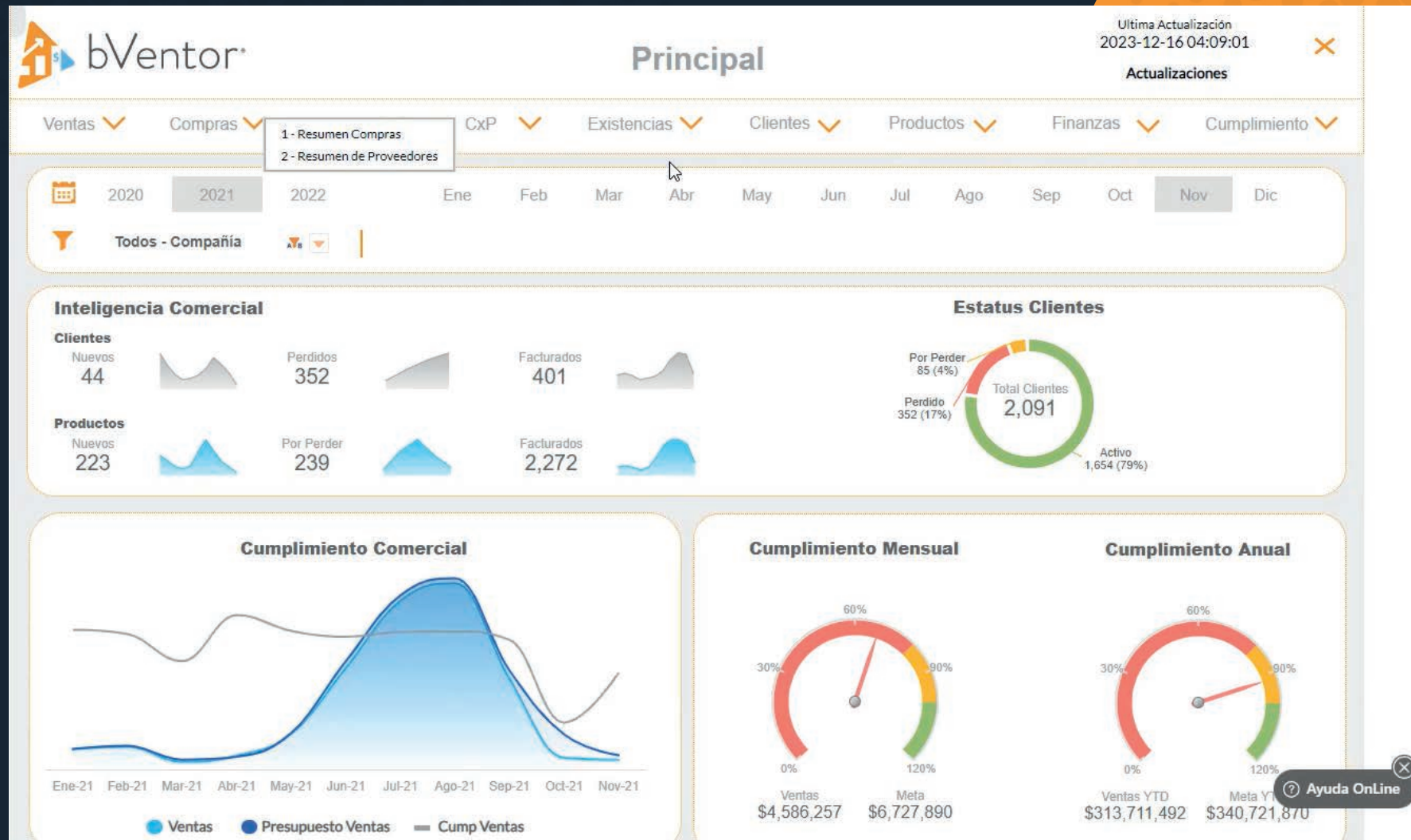


Todos los días se transmite información de una forma segura a la "nube"

La información se transforma y se almacena en el modelo suscrito

Los usuarios acceden a su información en tableros desde cualquier navegador y dispositivo

Tablero principal de la solución bVentor con un análisis comercial



Análisis de venta por cliente

 2020 2021 2022 Ene Feb Mar Abr May Jun Jul Ago Sep Oct Nov Dic

 Todos - Compañía 

Todos - Vendedor 

Todos - Cliente 

Análisis de Venta por Cliente (Acumulado)

Análisis de Venta Mensual



Cliente	Ventas	%	Acum %	Var PA	Var MPAA	# Prod	# Fact	Fact Prom
Total	\$4,586,257	100.00 %	100.00 %			2,272	1,805	\$0
Cliente 1277	\$1,829,763	39.90 %	100.00 %			30	7	\$0
Cliente 1397	\$623,400	13.59 %	60.10 %			6	1	\$0
Cliente 1384	\$455,585	9.93 %	46.51 %			67	11	\$0
Cliente 1251	\$338,083	7.37 %	36.58 %			21	13	\$0
Cliente 1477	\$249,090	5.43 %	29.21 %			33	223	\$0
Cliente 1408	\$237,094	5.17 %	23.77 %			18	4	\$0
Cliente 1400	\$180,106	3.93 %	18.60 %			3	1	\$0
Cliente 1466	\$148,486	3.24 %	14.68 %			63	4	\$0
Cliente 1424	\$135,184	2.95 %	11.44 %			18	6	\$0
Cliente 1500	\$131,782	2.87 %	8.49 %			66	122	\$0
Cliente 1426	\$85,581	1.87 %	5.62 %			27	6	\$0
Cliente 1344	\$67,903	1.48 %	3.75 %			20	4	\$0

 Ayuda OnLine 

Tablero de análisis a detalle de ventas con opción para exportar a Excel

BITAM - Google Chrome
kponline10.bitam.com/artus/gen940/easmain2.php

Explorador EAS

- Atributos del Modelo
 - Clasif tipo documento
 - CLIENTE
 - Compañía
 - DOCUMENTO
 - GEOGRAFIA
 - PRODUCTO
 - TIEMPO
 - VENDEDOR
 - Ventas
- Duplicar como Función
- Duplicar como Periodo
 - Acumulado
 - Anterior
 - Año anterior**
 - Acumulado del año anterior
- Semana
- Día
- Mes
- Trimestre
- Año

Excel
Excel sin formato
PDF
Correo
Obtener URL

2023 2024 Q1 Q2 Q3 Q4 Ene Feb Mar Abr May

if tipo documento (UA2001,UA2002,UD5001,UD5002), Periodo(Mes: May 24)

Sucursal 1	Ventas	Ventas (Variación Año Anterior)	Ventas May 23	Unidades
1 ☐ MATRIZ	\$3,069,459		\$2,673,718	173,020
2 ☐ TLALNEPANTLA	\$1,257,373		\$1,688,888	24,347
3 ☐ NAUCALPAN	\$818,946		\$617,051	15,621
4 ☐ ACAPULCO	\$700,193		\$356,236	12,984
5 ☐ DIVISION	\$680,448		\$732,111	11,902
6 ☐ VILLAHERMOSA	\$653,865		\$1,059,815	13,348
7 ☐ MERIDA	\$652,366		\$572,676	31,127
8 ☐ CUERNAVACA	\$641,311		\$1,076,734	20,547
9 ☐ CUAUTLA	\$608,237		\$645,124	20,193
10 ☐ QUERETARO	\$533,887		\$685,522	19,079
11 ☐ TOLUCA	\$524,422		\$720,267	15,052
12 ☐ VERACRUZ	\$521,942		\$442,078	17,422
13 ☐ LEON	\$452,463		\$539,974	16,953
14 ☐ BOCA DEL RIO	\$424,874		\$364,183	13,240
15 ☐ TLAHUAC	\$405,027		\$476,635	22,542
16 ☐ ATIZAPAN	\$363,586		\$457,695	8,062
17 ☐ CANCUN	\$332,014		\$439,750	7,891
18 ☐ TUXTLA	\$330,727		\$335,324	7,404
19 ☐ CENTENARIO	\$291,529		\$440,536	7,486

Análisis de venta por familia de productos

Familia Producto	Ventas					Inventarios				
	Unidades	Unidades -1	Unidades -2	Unidades -3	Unidades Promedio	Inventario #	Inventario \$	Sugerido 2m	Meses Abasto	
Total	569,138	734,337	565,083	614,358	637,925.9	2,483,586	\$57,232,484	-1,207,734	3.89	
MANIJA ESPAÑOLA INVERTIBLE	3		1		0.3	1,288	\$80,497	-1,287	3,864.00	
CINTA ADHESIVA PARA EMPAQUE	5	22	5		9.0	1,788	\$83,249	-1,770	198.67	
JALADERA DE PLASTICO MULTUSOS	57	219	140	286	215.0	37,144	\$47,766	-36,714	172.76	
BRAZO AJUSTADOR ESPAÑOL BAM		2		5	2.3	342	\$33,574	-337	146.57	
CHAPA BORUI JALADERA MANIJA	15	26	31	44	33.7	4,040	\$772,927	-3,973	120.00	
MANGO ESPAÑOL LINEA 4600	7	14	6	9	9.7	1,113	\$60,914	-1,064	112.03	
OPERADOR DE CADENA	41	34	41	24	33.0	2,563	\$265,776	-2,497	77.67	
BISAGRAS PIVOTANTES PARA CRISTAL	8		9	12	7.0	534	\$152,364	-520	76.29	
ROTULA Y SOPORTE PARA ARAÑAS	291	174		28	67.3	4,914	\$515,670	-4,779	72.98	
BROCA AVELLANADORA	45	58	88	111	85.7	6,081	\$283,035	-5,910	70.98	
SISTEMA CORREDIZO PARA PUERTAS DE CRISTAL	9	22	6	3	10.3	723	\$295,170	-702	69.97	
KIT PARA CRISTAL TEMPLADO Y HERRAJES CASMA		3	3	4	3.3	231	\$105,944	-224	69.30	
JALADERA 9CE PARA CRISTAL TEMPLADO	17	19	15	13	15.7	866	\$190,261	-835	55.28	
ARAÑAS	60	49	8	7	21.3	1,064	\$482,856	-1,021	49.88	
KIT PARA CRISTAL TEMPRADO DORMA		1	2		1.0	48	\$187,795	-46	48.00	
CLIP DE FIJACION MARCA MAPLE	344	221	295	89	201.7	9,415	\$145,222	-9,012	46.69	
JALADERA 9CE CUADRADA 6"	14	6	8	3	5.7	263	\$31,265	-252	46.41	
CONECTORES PARA FIJOS VIDRIO-MURO MARCA MAPLE	61	101	102	40	81.0	3,303	\$92,456	-3,141	40.78	
CONECTOR PARA JALADERA DE CRISTAL	4	5	9	100	38.0	1,430	\$163,205	-1,354	37.63	
CARRETILLA AJUSTABLE	2,256	3,580	2,285	2,623	2,829.3	99,494	\$2,607,477	-93,835	35.17	
MANIJA PARA VENTILA DE PROYECCION		6	9	11	8.7	304	\$5,229	-287	35.08	
CHAPA BORUI TIPO CAPFCE	64	122	69	54	81.7	2,762	\$626,187	-2,599	33.82	
OPERADOR DE MARIPOSA PHILLIPS	17	14	21	10	15.0	461	\$45,885	-431	30.73	
KIT MANET PARA PUERTA DE CRISTAL	6	12	2		4.7	141	\$70,050	-132	30.21	
DISCO PARA CORTE DE 10"	26	52	27	17	32.0	953	\$281,863	-889	29.78	

Análisis a detalle por productos

BITAM - Google Chrome

kpionline10.bitam.com/artus/gen940/easmain2.php

2022 2023 2024 Q1 Q2 Q3 Q4 Ene Feb Mar Abr May Jun Jul Ago Sep Oct Nov Dic

Inicio

Familia Producto (CHAPA BORUI JALADERA MANIJA), Periodo(Mes: May 24)

	Producto	Sucursal 1	Ventas					Inventarios				
			Unidades	Unidades -1	Unidades -2	Unidades -3	Unidades Promedio	Inventario #	Inventario \$	Sugerido 2m	Meses Abasto	Meses Abasto
☐ Total			15	26	31	44	33.7	4,040	\$772,927	-3,973	120.00	
☐ 1	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA BLANCO	MATRIZ				2	0.7	1,403	\$268,420	-1,402	2,104.50	
☐ 2	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA NEGRO	MATRIZ			2	2	1.3	738	\$141,193	-735	553.50	
☐ 3	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA NATURAL	QUERETARO			1		0.3	16	\$3,061	-15	48.00	
☐ 4	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA DURO	DIVISION		1			0.3	15	\$2,870	-14	45.00	
☐ 5	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA NATURAL	DIVISION		1			0.3	15	\$2,870	-14	45.00	
☐ 6	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA NEGRO	ATIZAPAN			1		0.3	12	\$2,296	-11	36.00	
☐ 7	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA NATURAL	TUXTLA			1		0.3	8	\$1,531	-7	24.00	
☐ 8	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA BLANCO	DIVISION		1		1	0.7	11	\$2,105	-10	16.50	
☐ 9	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA NATURAL	TLALNEPANTLA		1			0.3	5	\$957	-4	15.00	
☐ 10	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA BLANCO	ATIZAPAN				2	0.7	9	\$1,722	-8	13.50	
☐ 11	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA DURO	BOCA DEL RIO		1			0.3	4	\$765	-3	12.00	
☐ 12	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA NEGRO	MERIDA		1			0.3	4	\$765	-3	12.00	
☐ 13	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA BLANCO	TLAHUAC		1		1	0.7	6	\$1,148	-5	9.00	
☐ 14	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA DURO	CENTENARIO		1	1		0.7	6	\$1,148	-5	9.00	
☐ 15	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA NEGRO	VERACRUZ		1		1	0.7	5	\$957	-4	7.50	
☐ 16	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA BLANCO	AV CENTRAL		1			0.3	2	\$383	-1	6.00	
☐ 17	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA BLANCO	TLALNEPANTLA			1	3	1.3	7	\$1,339	-4	5.25	
☐ 18	CHAPA BORUI JALADERA MANIJA BLANCO	TOLUCA				3	1.0	5	\$957	-3	5.00	

Explorador EAS

Propiedades - Tabla Dinámica

Beneficios del desarrollo:

- Capacidad para revisar y obtener información con facilidad.
- Tener una mejor visibilidad para validar y auditar las operaciones de la empresa.
- La integración con herramientas como Excel, permite realizar un análisis mucho más a detalle de la venta y de movimientos por producto.
- Permite realizar análisis predictivos y simulaciones basadas en los datos del ERP. Esto ayuda a prever tendencias, comportamientos del mercado y necesidades futuras
- Detectar deficiencias y puntos críticos en sus procesos. Esto permite implementar mejoras y optimizaciones que aumentan la eficiencia operativa y reducir costos.



Para mayores informes contáctenos:
www.kepler.com.mx
informacion@kepler.com.mx
T. 55 9506 9911